Anzeigensonderveröffentlichung vom 22.11.2025




# BLACK WEEK IM PARK

GEWERBEPARK
MÜLHEIM·KÄRLICH

## JEDE MENGE STORES. JEDE MENGE ANGEBOTE!

GEWERBEPARK
MÜLHEIM·KÄRLICH

Street One · Physio Sport · trigema · Physiovita · Starbucks Coffee · AG Therapie · Newyorker · CECIL
Outlet · Galeria · mamai · Berger · Betten Schönau · Betten Walther · Betty Barclay · bibi & friends
Camp David · Soccx · Küchenwelt · Open Studio · Decathlon · Deichmann · Depot · TEDi · DGS
Schiesser · dm · door 2 floor · Equiva · Esprit · XXL Franz · Frankonia · Kaufland · H&M · Haribo
Hark · Hanover · Hinrc · Action · Kaufland · Lumaland · Huxoll · idee. der creativmarkt · Intersport · Snipes · Jeans Fritz
JYSK · Kodi · Kik · Kanzoo · Jack & Jones · Kramer · Küchen Aktuell · Küche Outlet · Lederland · Levi's · Ley's
Lumaland · Lutz · Marc O'Polo · Matratzen Concord · Meda Gute Küchen · Mister Lady · Müller · Only
Post · Rahm · Locker · Apollo · Relax · Woolworth · Roller · Rossmann · Rucksack Bodenoutlet
Hugo Boss · Schiesser · Risse · Schuh Palast · Schuhmarkt · C&A · Sesterhenn · Shoe 4 You · Schuh Center
Skechers · s.Oliver · Sorgers · Storck · Sunday · Takko · Tchibo
tedox · Bode · TK Maxx · trinkgut · Trösser · Ulla Popken · Vino · WMF

EINER FÜR **ALLES**: DER GEWERBE**PARK**.

FASHION & SHOES · SPORTS & WELLNESS · FAMILY & KIDS · LIVING & COOKING · HOME & GARDEN · FOOD & TASTE · BEAUTY & HEALTH · LIFE & STYLE

der-gewerbepark.de

# ES GIBT WIEDER SATTE RABATTE IM PARK

## Black Week lockt die Kunden mit tollen Angeboten nach Mülheim-Kärlich

Die Black Week lockt im November mit satten Rabatten in den Gewerbepark Mülheim-Kärlich. Zahlreiche Fachhändler beteiligen sich an der Aktion mit jeder Menge Angeboten. Und das quasi direkt vor der Haustür. Stellen Sie sich vor, es gäbe keinen stationären Handel und man könnte seit jeher nur online einkaufen. Plötzlich erfindet jemand echte Läden, in denen man riechen, schmecken, fühlen und die Ware live anschauen kann. Dann das Allerbeste: Man kann Verkäufern Fragen stellen und sich über die Produkte aus erster Hand informieren. Alle sind begeistert und freuen sich über diese neue Art der Freizeitgestaltung und Inspiration. Stationärer Handel und Online-Shopping sind keine Gegensätze mehr. Heutzutage haben Kunden die Qual der Wahl: Artikel entweder im Geschäft kaufen oder die Internetmöglichkeiten nutzen. Auf der Seite des stationären Handels finden sich vor allem folgende Stärken:




*In den zahlreichen Fachgeschäften im Gewerbepark Mülheim-Kärlich wird sicher jeder fündig.* Fotos: Juraschek

### EINKAUF ALS ERLEBNIS

Ein Highlight beim regionalen Einkaufen ist das gemütliche Schlendern und Flanieren durch die verschiedensten Geschäfte. Die besondere Atmosphäre in den Geschäften vor Ort; die Möglichkeit, Kleidung direkt im Laden anzuprobieren oder die freundliche Beratung durch die Verkäufer. Man kommt in den direkten Kontakt mit dem Produkt (anfassen, riechen und schmecken).

Im Gewerbepark Mülheim-Kärlich können Sie alle Produkte live erleben, testen sowie anbzw. ausprobieren – und zwar ohne lange Warte- und Lieferzeiten. Heutzutage wird sehr viel online bestellt, was es den lokalen Händlern immer schwerer macht, zu bestehen. Ob im Gewerbepark oder im Stadtkern von Mülheim-Kärlich – mit jedem regionalen Einkauf unterstützen Sie den lokalen Handel und zudem die Arbeitnehmer vor Ort. So bleibt die Kaufkraft in der Region. Einkaufen vor Ort ist umweltbewusster und nachhaltiger, schließlich können so unnötiger Verpackungsmüll und Emissionen durch den Transport von unzähligen Einzelpaketen vermieden werden. Der Kunde hat keine Versandkosten zu tragen und keinen Mindestbestellwert einzuhalten.

Alleine einkaufen ist schön, mit Freunden einkaufen noch schöner. Der Einkauf vor Ort bietet die Möglichkeit, gemeinsam mit Freunden zu flanieren und sich gegenseitig zu beraten (oder sich gemeinsam von den Verkäufern in den Läden beraten zu lassen). So wird der Einkauf zum „sozialen Erlebnis“. *-nik-*

### GEMÜTLICHE PAUSEN

Seinen Einkaufstrip entspannt ausklingen zu lassen oder eine gemütliche Pause zwischendurch zu machen, dafür stehen zahlreiche gastronomische Betriebe zur Verfügung. Eine Übersicht über aktuelle Serviceangebote heimischer Unternehmen gibt es auf www.der-gewerbepark.de.




IMPRESSUM

Black Week

Herausgeber | Verlag für Anzeigenblätter GmbH, Mittelrheinstraße 2–4, 56072 Koblenz
Tel. (0261) 9281.0, Fax (0261) 9281.29
E-Mail: info@der-lokalanzeiger.de
Internet: www.der-lokalanzeiger.de

Anzeigen | Verlag für Anzeigenblätter GmbH, Mirco Rausch

Redaktionsleitung:
Daniel Korzilius
(Verantwortlich im Sinne des Presserechtes)

Satz | sapro GmbH, 56072 Koblenz

Druck | rz-Druckhaus, Mittelrheinstraße 2-4, 56072 Koblenz

Vertrieb | Mittelrhein LastMile GmbH, Koblenz

Gezeichnete Artikel geben die Meinung des Verfassers wieder. Der Nachdruck, auch auszugsweise, Veröffentlichungen von redaktionellen Inhalten und Anzeigen sowie Fotos in anderen Print- sowie elektronischen Medien nur mit schriftlicher Genehmigung des Verlages gestattet. Alle Angaben von Adressen und Daten sind ohne Gewähr. Schadenersatzansprüche sind ausgeschlossen.

Bundesverband Deutscher Anzeigenblätter BVDA

# GUTES SEHEN ZU ATTRAKTIVEN PREISEN

## brillen.de und „The Good Brand Opticians“ laden zum Sparen ein

Die Black Week ist die ideale Gelegenheit, sich den Wunsch nach einer neuen Brille zu erfüllen. Auch bei brillen.de im Gewerbepark Mülheim-Kärlich steht in diesen Tagen das attraktive Preis-Leistungs-Verhältnis im Mittelpunkt. Deutschlands großer Brillendiscounter hat es sich zur Mission gemacht, Brillen in höchster Qualität zum besten Preis anzubieten. Gerade in der Black Week lohnt es sich deshalb, das umfangreiche Angebot genauer unter die Lupe zu nehmen.

Möglich werden die günstigen Preise durch eine konsequent effiziente Struktur. Eigene Schleif- und Einstärkenwerke sowie die eigenständige Steuerung des gesamten Lieferprozesses erlauben es dem Unternehmen, Preise anderer Anbieter um bis zu 80 Prozent zu unterbieten. Dieser Preisvorteil kommt direkt den Kundinnen und Kunden zugute – ohne Kompromisse bei Qualität oder Auswahl.




*Bei Brillen.de dreht sich alles um die perfekte Brille.* Foto: privat

Das Sortiment umfasst Gläser und Fassungen aller Qualitätsstufen und deckt damit die Bedürfnisse von 99 Prozent aller Brillenträger ab. Wer die Black Week nutzen möchte, um sich eine neue Alltagsbrille, eine Zweitbrille oder ein besonders hochwertiges Modell auszusuchen, findet hier zahlreiche Möglichkeiten. Mit „The Good Brand Opticians“ bietet brillen.de zudem eine exklusive Abteilung für Designerbrillen renommierter Marken zu besonders attraktiven Monatsbeiträgen – inklusive hochwertiger High-End-Brillengläser und Rundumschutz. Damit wird auch der Wunsch nach einer Premiumbrille erschwinglich.

Johan Dyck setzt mit seinem Team auf persönliche Beratung, ein umfangreiches Sortiment und attraktive Brillenangebote. Wichtig für alle Kundinnen und Kunden: Die gleichen attraktiven Angebote und Konditionen, die in Mülheim-Kärlich gelten, finden Sie selbstverständlich auch in der brillen.de Filiale in Oberhonnefeld.

Überzeugen Sie sich am besten selbst und besuchen Sie brillen.de an einem der beiden Standorte. *-red-*

**brillen.de Filiale Mülheim-Kärlich**
**Industriestraße 4 (im Rhein-Mosel-Einkaufszentrum)**
**56218 Mülheim-Kärlich**

**brillen.de Filiale Oberhonnefeld**
**Westerwaldpark 7**
**56587 Oberhonnefeld**



Fahrrad XXL FRANZ | 1909

# BLACK FRIDAY DEALS

BIS ZU 70%[4] REDUZIERT

Mit KI generiert

HERCULES

~~3.799,00~~*1
**2.299**00



-39 %

**E-Trekkingrad |**
**NOS SUV 3.1**
Sportliches Trekkingrad mit Panasonic GX-Motor (95 Nm) und **630-Wh-Akku** • SR Suntour- Luftfedergabel XCR34 mit 120 mm Federweg • 4-Kolben Scheibenbremsen

---

KETTLER

~~4.658,80~~*1
**3.199**00



-31 %

**E-Lastenrad |**
**FLAIR L-N BELT + PASSENGER-KIT**
Ideales Rad für Kinder- oder Lastentransport mit Bosch CX Gen4 Motor und **545-Wh-Akku** • Stufenlosen Enviolo Nabenschaltung mit Zahnriemenantrieb

FOCUS

~~5.999,00~~*1
**3.999**00



-33 %

**E-MTB |**
**JAM2 6.8**
Bosch CX Gen5 Motor mit **800-Wh-Akku** • SRAM Eagle Transmission 12-Gang-Schaltung • Griffige SRAM DB8 4-Kolben-Scheibenbremsen

---

CARVER

~~1.299,99~~*1
**1.099**00



-15 %

**Gravelbike |**
**GRAVEL 100 STREET**
Tolles Bike für den Weg zur Arbeit oder die schnelle Feierabendrunde • 20-Gang Shimano Tiagra Schaltung

GHOST

~~699,00~~*2
**559**00



-20 %

**MTB |**
**KATO UNIVERSAL 29 AL**
Hardtail mit Aluminiumrahmen und RockShox Federgabel (100 mm) • Breit abgestufte 27-Gang Shimano Rapidfire-Schaltung • Tektro HD-M275-Scheibenbremsen

---

**Mülheim-Kärlich**
Industriestraße 18–20
56218 Mülheim-Kärlich
Mo. – Fr.: 09:30 – 19:00 Uhr
Sa.: 09:30 – 18:30 Uhr
Tel.: 0261 133686-0

**Koblenz**
Löhrstraße 5–15
56068 Koblenz
Mo. – Fr.: 09:30 – 18:30 Uhr
Sa.: 10:00 – 18:00 Uhr
Tel.: 0261 91505-0

**Mainz**
Rheinallee 179
55120 Mainz

**Griesheim b. Darmstadt**
Flughafenstraße 14
64347 Griesheim

**EXXTRA für dich.**

# BLACK FRIDAY NEUHEITEN

**2027er Modelle**

bike
1
Deutschlands bester Fahrradhändler 2026
KUNDENZUFRIEDENHEIT
Platz 1
Fahrrad XXL Franz Mülheim-Kärlich

Mit KI generiert

CUBE

**4.199,00**



**E-Trekkingrad |**
**KATHMANDU HYBRID ONE11 HPC PRO**
Bosch CX Gen5 Motor mit bis zu 120 Nm und **800-Wh-Akku** • Vollgefedertes Fahrwerk + absenkbare Sattelstütze für maximalen Fahrkomfort

---

HEPHA

**2.699,00**



**E-Trekkingrad |**
**HEPHA TREKKING 8 LONG RANGE**
Komfortables Trekkingrad mit kräftigem 100 Nm Motor und **600-Wh-Akku** • Verschleißarme 10-Gang Shimano Cues-Schaltung • Ca. 24.5 Kg leicht

---

megamo

**5.999,00**



**E-MTB |**
**REASON CRB 07**
Avinox M2S Motor (130 Nm) mit **800-Wh-Akku** • einstellbares FOX-Fahrwerk mit 160 mm Federweg • Shimano Deore XT Schalt- und Bremskomponente

---

SPECIALIZED

**1.999,00**



**Rennrad |**
**ALLEZ E5 COMP**
Solide Rennmaschine mit Aluminiumrahmen und Shimano 105 24-Gang Schaltung • DT Swiss R470-Laufradsatz mit Turbo Pro Bereifung

---

TREK

**1.999,00**



**E-Gravelbik |**
**CHECKPOINT ALR5**
Bosch CX Gen4 Smart Motor und **625 Wh-Akku** • Shimano Deore 12-Gang Schaltung und Durchdachtes Gravelbike mit Alpha-Aluminiumrahmen und cleaner Optik • SRAM Apex 12-Gang Schaltung • Bontrager Laufräder mit Girona Pro Bereifung

---

**1) unverbindliche Preisempfehlung des Herstellers*
**2) ehemalige unverbindliche Preisempfehlung des Herstellers*
*Irrtümer und technische Änderungen vorbehalten*
*Angebote solange der Vorrat reicht · Alle Preise in Euro*

fahrrad-xxl.de

**Weitere Angebote:**

**Mainz**

**Mülheim-Kärlich**






*Bei der feierlichen Auszeichnung herrschte große Freude.* *Fotos: Kargl*

# EIN URGESTEIN DER BÜROTECHNIK WURDE GEEHRT

## Diamantener Meisterbrief für Günter Kargl wurde feierlich in Koblenz überreicht

Seit sechs Jahrzehnten steht sein Name für handwerkliches Können, unternehmerischen Weitblick und die Begeisterung für technische Entwicklungen: Günter Kargl, Gründer des gleichnamigen Unternehmens in Mülheim-Kärlich, wurde jetzt von der Handwerkskammer Koblenz mit dem Diamantenen Meisterbrief ausgezeichnet. Eine besondere Würdigung für einen Mann, der nicht nur die Entwicklung der Bürotechnik über Jahrzehnte mitgestaltet, sondern auch die Erfolgsgeschichte des Gewerbeparks Mülheim-Kärlich entscheidend begleitet hat.

Seine berufliche Laufbahn begann Günter Kargl bereits 1955 in Österreich. Nach dem Umzug nach Deutschland zu seinen Großeltern setzte er seine Ausbildung in Koblenz bei einer Generalvertretung des italienischen Büromaschinenherstellers Olivetti fort. Schon früh entdeckte er seine Leidenschaft für die faszinierende Welt der Feinmechanik. 1966 legte er erfolgreich seine Meisterprüfung ab und wagte noch im selben Jahr den Schritt in die Selbstständigkeit. Zunächst gemeinsam mit einem Geschäftspartner tätig, führte er das Unternehmen bereits ein Jahr später in eigener Verantwortung weiter.

Es war eine Zeit, in der Büromaschinen noch wahre Wunderwerke der Mechanik waren. Tausende Zahnräder, Federn, Hebel und fein aufeinander abgestimmte Bauteile sorgten dafür, dass Schreib- und Rechenmaschinen zuverlässig funktionierten. Was heute ein Computer in Sekundenbruchteilen erledigt, war damals das Ergebnis hochkomplexer mechanischer Abläufe. Gerade diese Präzision begeisterte Günter Kargl. Die Feinmechanik blieb über sein gesamtes Berufsleben hinweg seine große Leidenschaft.

Doch der technische Fortschritt ließ nicht lange auf sich warten. Auf die mechanischen Systeme folgte die Elektronik, später hielten Computer Einzug in die Bürowelt. Für Günter Kargl bedeuteten diese Veränderungen vor allem neue Möglichkeiten. Mit technischem Verständnis, Innovationsbereitschaft und unternehmerischem Gespür entwickelte er seinen Betrieb kontinuierlich weiter. Das Unternehmen ging dabei sogar so weit, eigene Softwarelösungen für die Branche zu entwickeln.

Ein weiterer wichtiger Meilenstein folgte 1984 mit dem Umzug von Koblenz in den Gewerbepark Mülheim-Kärlich und der Gründung der Kargl GmbH. Hier schuf Günter Kargl die Grundlage für die weitere erfolgreiche Entwicklung des Familienunternehmens, dessen Geschicke er bis 2006 als Geschäftsführer leitete.

Inzwischen hat längst die nächste Generation die Verantwortung übernommen. Sohn Axel Kargl führt die heutige Kargl Büro- und Datentechnik GmbH erfolgreich weiter und hat das Unternehmen konsequent auf die Anforderungen der modernen Arbeitswelt ausgerichtet. Aus dem einstigen Spezialbetrieb für Büromaschinen ist ein vielseitiger Dienstleister rund um Büroausstattung, Büro- und Objektplanung, ergonomische Arbeitsplätze und modernen Bürobedarf geworden. Neben dem Fachmarkt und Showroom in Mülheim-Kärlich gehört auch das Fachgeschäft „Kargl Schreibkultur“ in der Koblenzer Innenstadt zum Unternehmen. Hinzu kommen digitale Bestellmöglichkeiten und umfassende Dienstleistungen für Geschäfts- und Privatkunden.

Damit setzt sich fort, was Günter Kargl einst begonnen hat: die Bereitschaft, technische und gesellschaftliche Veränderungen nicht nur zu begleiten, sondern aktiv mitzugestalten.

Sein Engagement beschränkte sich allerdings nie allein auf das eigene Unternehmen. Über viele Jahre brachte er seine Erfahrung und sein Fachwissen auch in die berufsständische Arbeit ein. So gehörte er dem Vorstand der Informationstechnikerinnung Rhein-Wied-Westerwald an und übernahm zeitweise das Amt des stellvertretenden Obermeisters.

Besonders eng verbunden ist sein Name darüber hinaus mit der Entwicklung des Gewerbeparks Mülheim-Kärlich. Als Mitbegründer der Projektgemeinschaft „Wir in Mülheim-Kärlich“ setzte er sich früh für die gemeinsame Interessenvertretung und die positive Entwicklung des Wirtschaftsstandortes ein. Rund 30 Jahre lang stand er der Gemeinschaft als Vorsitzender vor und trug damit maßgeblich dazu bei, den Gewerbepark als attraktiven Handels- und Wirtschaftsstandort zu etablieren. Aus den Anfängen entwickelte sich eine weit über die Region hinaus bekannte Einkaufsmeile, die heute zu den größten ihrer Art in Europa zählt.

Mit dem Diamantenen Meisterbrief würdigt die Handwerkskammer Koblenz nun 60 Jahre Meisterschaft und damit eine außergewöhnliche berufliche Lebensleistung. Für Günter Kargl ist die Auszeichnung zugleich ein Rückblick auf sechs Jahrzehnte voller technischer Umbrüche, unternehmerischer Entscheidungen und persönlicher Leidenschaft.

Sein Lebenswerk ist dabei keineswegs nur Geschichte. Mit der erfolgreichen Weiterführung des Familienunternehmens durch Sohn Axel bleibt der Name Kargl auch in Zukunft fest mit moderner Büro- und Datentechnik sowie dem Wirtschaftsstandort Mülheim-Kärlich verbunden.

Günter Kargl hat dafür vor sechs Jahrzehnten den Grundstein gelegt – mit handwerklichem Können, Begeisterung für Technik und dem Mut, immer wieder neue Wege zu gehen. *-nik-*

# BLACK FRIDAY

**AKTIONSZEITRAUM AM**
**27.11. + 28.11.2026**

INTERSPORT KRUMHOLZ
Mülheim-Kärlich · Mayen
Bad Neuenahr-Ahrweiler · Bad Homburg

**KOSTENLOS ANMELDEN & CLUB-PREISE SICHERN | Nur solange der Vorrat reicht**

## ADIDAS



**Essentials 3-S Sweatshirt Damen**
KR1026 / 000
~~UVP 50 €~~
39,99 €
CLUB-PREIS **34,99 €**

## ADIDAS



**Essentials 3-S Fleece Pants Damen**
KZ2081 / 000
~~UVP 50 €~~
39,99 €
CLUB-PREIS **34,99 €**

## ADIDAS



**Essentials 3-S T-Shirt Herren**
KY4118 / 000
~~UVP 30 €~~
22,99 €
CLUB-PREIS **19,99 €**

## ADIDAS



**Stadium 3-S Tracksuit Herren**
KS5358 / 000
~~UVP 80 €~~
64,99 €
CLUB-PREIS **54,99 €**

## McKINLEY



**Wander-Stiefel Torgan MID AQX Damen**
440594 / 900
~~UVP 150 €~~
99,99 €
CLUB-PREIS **79,99 €**

## McKINLEY



**Wander-Stiefel Torgan MID AQX Herren**
440596 / 900
~~UVP 150 €~~
99,99 €
CLUB-PREIS **79,99 €**

## LOWA




**Renegade Evo GTX Mid Damen**
321916 / 9675
~~UVP 240 €~~
209,99 €
CLUB-PREIS **189,99 €**

## LOWA




**Renegade Evo GTX Mid Herren**
311916 / 6960
~~UVP 240 €~~
209,99 €
CLUB-PREIS **189,99 €**

## ASICS



**GEL-YASURA Damen**
1012B833 / 700
~~UVP 140 €~~
99,99 €
CLUB-PREIS **89,99 €**

## ASICS



**GEL-YASURA Herren**
1011C047 / 020
~~UVP 140 €~~
99,99 €
CLUB-PREIS **89,99 €**

## BROOKS



**Anthem 8 Damen**
1204611B / 153
~~UVP 100 €~~
79,99 €
CLUB-PREIS **69,99 €**

## BROOKS



**Anthem 8 Herren**
1104721D / 294
~~UVP 100 €~~
79,99 €
CLUB-PREIS **69,99 €**

# RABATTE
## BEI JEDEM EINKAUF

**10%*** auf reguläre Ware
**15%*** auf reduzierte Ware
**20%*** auf ONLY & JACK&JONES

*Gutscheine & Service-Dienstleistungen sind von den Reduzierungen ausgeschlossen

Zur INTERSPORT CLUB-Anmeldung

# billi & friends
DAS WOHNKAUFHAUS

33 JAHRE
1993 - 2026

# BLACK WEEK - SPEZIAL
## NUR BIS
## 29. NOVEMBER

friendsCLUB Preis **899.-**

**Esstisch Jerilyn**
Wildeiche massiv geölt,
Oval mit Schweizer Kante,
Holzgestell Spyder,
B/H/T ca. 180 x 75 x 90 cm,
26959..1

**Armlehnstuhl Andrus**
Bezug sand, Wildeiche massiv geölt,
26960..1-6
**159.-**

**Armlehnstuhl Ottawa**
180° drehbar mit Nivellierung, versch.Farben, 17117.2.
**99.- 179.-**

**Wohnlandschaft Puppet**
Stoff Raven 24 creme , inkl. elektrischer XXL-Sitztiefenverstellung, 3 Kopfteilverstellungen, inkl. 2 Kissen, Schenkelmaß ca. 195 x 301 cm, Ottomane links oder rechts, 26502..1/2

friendsCLUB Preis **1.399.-**

**Boxspringbett Dave**
Box mit zwei Bettkästen und Tonnentaschenfederkern-Matratze inkl. Viscomixtopper, Liegefläche 180 x 200cm , B/H/T 204 x 115 x 230 cm, 27350..1
**1.299.-**

**Couchtisch Napoli 1**
Sicherheits-Bronzeglas
Ablageplatte: cremeweiß
Metallgestell: cremeweiß
B/H/T ca. 100 x 35 x 60 cm,
102451..2
**139.-**

&LOFT 2020 DESIGN. STYLE. WOHNEN

&NaturPlus Natürlich wohnen

&billi.de Wohnideen zum Mitnehmen

KÜCHE plus Einfach mehr Küche

Billis RESTAURANT

**Rösle Topfset Moments**
4-teilig, Edelstahl, 16116..4
**99.- 199.-**

**Reisenthel Carrybag XS**
teddy sand, 27168..I
**34.90 44.95**

**Kissenhülle Vito**
45 x 45 cm, diverse Farben, 102435.0.3
**9.90**

**Reisenthel Carrybag classic**
leo macchiato, 27167..2
**44.90 59.95**

10% AUF BOUTIQUE

15% AUF LEUCHTEN

15% AUF ARTIKEL VON KARE

**Schöner Wohnen Kuscheldecke**
140x200 cm, versch.Farben, 26755..*
**69.- 79.95**

# Black Weekend bei billi & friends
**SONDERPREISE** Nur Gültig bis zum 29. November 2026

JETZT MITGLIED WERDEN!

**friendsCLUB**
Der Kundenclub für Freunde

0% FINANZIERUNG bis zu 12 Monate Laufzeit*)

1) Keine Anzahlung und keine zusätzlichen Kosten. Bonität vorausgesetzt.
Darlehensgeber: TARGOBANK AG, Kasernenstr. 10, 40213 Düsseldorf.
Vermittlung durch billi & friends Wohnkaufhaus GmbH.
Das Finanzierungsangebot gilt ausschließlich bei Abschluss im Wohnkaufhaus in Mülheim-Kärlich.

billi & friends Wohnkaufhaus GmbH · Spitalsgraben 7 · Mülheim-Kärlich Gewerbepark · Telefon 02630 9420-0 · Öffnungszeiten Mo. – Sa. 10 – 19 Uhr · www.billi-friends.de · info@billi-friends.de · /billi_friends · /billifriends

# EINE WOCHE VOLLER SPARMÖGLICHKEITEN

## Wie die Black Week aus den USA ihren Weg nach Deutschland fand

Die Black Week hat ihre Wurzeln in den USA und leitet sich vom „Black Friday“ ab, der als traditioneller Startschuss für das Weihnachtsgeschäft am Freitag nach Thanksgiving gilt. Die Geschichte des Black Friday reicht bis in die 1960er-Jahre zurück, als Einzelhändler in den Vereinigten Staaten begannen, mit attraktiven Rabatten Kunden in ihre Geschäfte zu locken. Der Begriff „Black Friday“ selbst hat seinen Ursprung in der Idee, dass an diesem Tag hohe Umsätze generiert werden, die die Bilanzen der Händler „ins Schwarze“ bringen – im Gegensatz zu den roten Zahlen, die Verluste darstellen. Im Laufe der Jahrzehnte entwickelte sich der Black Friday zum größten Shopping-Event in den USA, das sowohl Online- als auch stationäre Händler nutzten, um Konsumenten mit spektakulären Angeboten zu locken. Mit der zunehmenden Globalisierung und dem Aufschwung des Online-Handels fand der Trend



schließlich seinen Weg über den Atlantik nach Europa – und Deutschland blieb davon nicht unberührt. Hierzulande wurde der Black Friday zunächst von internationalen Online-Händlern und großen Marken eingeführt, doch schnell zog der gesamte Einzelhandel nach. Deutsche Verbraucher nahmen das Konzept begeistert an, und in kurzer Zeit gewann der Black Friday an Bedeutung.

Um das Potenzial voll auszuschöpfen, weiteten viele Händler den Rabatt-Tag auf mehrere Tage aus, sodass sich die „Black Week“ etablierte – eine ganze Woche voller Aktionen, Sonderangebote und unschlagbarer Deals. Für den Handel ist diese Zeit zu einem entscheidenden Umsatzbringer geworden, da viele Verbraucher gezielt auf die Schnäppchenjagd gehen und ihre Einkäufe rund um die Black Week planen.

Die Black Week hat sich in Deutschland nicht nur auf den Einzelhandel beschränkt, sondern umfasst mittlerweile fast alle Branchen. Unternehmen nutzen diese Zeit, um mit exklusiven Deals auf sich aufmerksam zu machen, Bestände abzubauen und Neukunden zu gewinnen. Während anfangs hauptsächlich große Marken und internationale Online-Shops profitierten, haben sich inzwischen auch kleinere Unternehmen, Fachhändler und regionale Anbieter erfolgreich an die Black Week angepasst. Die Attraktivität der Black Week liegt in den riesigen Rabatten, der Vielfalt an Produkten und der Möglichkeit, lang ersehnte Wünsche zu realisieren. *-nik-*

# DIE NÄCHSTE SAISON STEHT SCHON VOR DER TÜR

## Black Week bietet tolle Chancen für Fahrradfans um optimal auf den Frühling vorbereitet zu sein

Auch wenn die Temperaturen sinken, die Tage kürzer werden und das Fahrrad bei vielen Menschen erst einmal in die Winterpause geht, lohnt es sich, bereits jetzt an die kommende Radsaison zu denken. Denn wer frühzeitig plant, kann nicht nur entspannt in den nächsten Frühling starten, sondern auch bares Geld sparen. Besonders die Black Week bietet eine hervorragende Gelegenheit, sich rund um das Thema Fahrrad mit attraktiven Angeboten einzudecken. Ob sportliches Mountainbike, komfortables Cityrad, modernes E-Bike oder praktisches Trekkingrad – die Auswahl ist groß. Gerade zum Ende des Jahres locken viele Fachhändler mit interessanten Preisnachlässen. Wer ohnehin über die Anschaffung eines neuen Fahrrads nachdenkt, sollte deshalb nicht unbedingt bis zu den ersten warmen Frühlingstagen warten. Während im Frühjahr die Nachfrage traditionell steigt, lassen sich in der Black Week häufig echte Schnäppchen entdecken.

Doch nicht nur beim Fahrradkauf selbst lohnt sich ein Blick auf die Angebote. Auch hochwertiges Zu-




behör, Fahrradhelme, wetterfeste Bekleidung, Fahrradtaschen oder praktische Beleuchtung sind während der Aktionswochen oftmals deutlich günstiger erhältlich. Gerade bei größeren Anschaffungen kann sich der Preisvergleich auszahlen.

### GUT VORBEREITET IN DEN FRÜHLING STARTEN

Wer sein Fahrrad bereits besitzt, kann die Wintermonate nutzen, um es für die nächste Saison fit zu machen. Vielleicht steht eine Inspektion an, die Reifen müssen erneuert werden oder ein neuer Sattel würde den Fahrkomfort verbessern. Auch hierfür bietet die Black Week interessante Einkaufsmöglichkeiten. Wer rechtzeitig investiert, vermeidet im Frühjahr unnötigen Zeitdruck und kann bei den ersten Sonnenstrahlen direkt durchstarten.

Besonders für E-Bike-Fans lohnt sich die frühzeitige Planung. Die beliebten Fahrräder mit elektrischer Unterstützung sind längst nicht mehr nur für längere Touren interessant, sondern haben sich auch im Alltag als komfortable und umweltfreundliche Alternative zum Auto etabliert. Hochwertige Modelle stellen allerdings eine größere Investition dar. Umso attraktiver sind entsprechende Rabattaktionen.

### QUALITÄT UND BERATUNG BLEIBEN ENTSCHEIDEND

Bei aller Freude über günstige Preise sollte jedoch nicht allein der Rabatt ausschlaggebend sein. Ein Fahrrad muss zu den persönlichen Bedürfnissen passen. Die richtige Rahmengröße, eine angenehme Sitzposition und eine passende Ausstattung sind entscheidend für langfristigen Fahrspaß. Deshalb lohnt es sich, die Angebote des Fachhandels zu nutzen und sich vor dem Kauf kompetent beraten zu lassen. Auch eine Probefahrt kann helfen, das passende Modell zu finden. Wer die Black Week geschickt nutzt, kann sich also schon mitten im Winter ein Stück Vorfreude auf den Frühling sichern. Schließlich kommt die nächste Fahrradsaison bestimmt – und mit dem richtigen Fahrrad und der passenden Ausrüstung macht der Start in die wärmere Jahreszeit gleich doppelt so viel Spaß. *-nik-*




SKECHERS
ON-THE-GO

BESUCHEN SIE DEN SKECHERS SUPERSTORE
Industriestraße 30a, 56218 Mülheim-Kärlich



*Jetzt schnell sein und satte Rabatte erhalten und die Vorweihnachtszeit ohne Einkaufsstress genießen.* *Foto: nik*

# JETZT SCHON AN WEIHNACHTEN DENKEN

## Geschenke in der Black Week clever und günstig kaufen und damit Stress vermeiden

Die Black Week hat sich in den letzten Jahren zu einem festen Highlight im Kalender vieler Schnäppchenjäger entwickelt. Was ursprünglich als eintägiges Shopping-Event mit dem „Black Friday“ begann, ist heute eine ganze Woche voller Rabatte, Sonderaktionen und exklusiver Angebote. Für alle, die ihre Weihnachtsgeschenke frühzeitig besorgen und dabei ordentlich sparen möchten, ist diese Zeit im November die perfekte Gelegenheit.

### CLEVERE SHOPPER KÖNNEN IN DER BLACK WEEK SPAREN

Gerade in der hektischen Vorweihnachtszeit ist es ein echtes Geschenk, wenn man seine Einkäufe schon früh abhaken kann. Während andere noch durch volle Innenstädte hetzen oder kurz vor Heiligabend gestresst online bestellen, können clevere Shopper die Black Week nutzen, um in Ruhe zu planen und gezielt zuzuschlagen. Denn fast jeder große Online-Shop, aber auch viele lokale Händler, beteiligen sich mit attraktiven Preisnachlässen – und das oft nicht nur auf alte Restbestände, sondern auch auf aktuelle Trendprodukte.

Von Technik und Elektronik über Mode, Beauty und Schmuck bis hin zu Haushaltsartikeln, Spielzeug oder Deko – in der Black Week ist für jeden Geschmack und jedes Budget etwas dabei. Besonders beliebt sind in dieser Zeit größere Anschaffungen, die unter dem Weihnachtsbaum für Begeisterung sorgen: Smartphones, Kopfhörer, Küchengeräte oder Konsolen sind oft stark reduziert. Aber auch kleine Geschenke wie Düfte, Bücher oder personalisierte Accessoires lassen sich jetzt zu deutlich günstigeren Preisen finden.

### EINE GUTE VORBEREITUNG IST ENTSCHEIDEND

Damit das Shoppen in der Black Week nicht in Kaufrausch oder Stress ausartet, ist eine gute Vorbereitung entscheidend. Am besten erstellt man eine Geschenkeliste mit Ideen für Familie, Freunde oder Kollegen und notiert dazu die regulären Preise. So behält man den Überblick und erkennt echte Schnäppchen auf den ersten Blick. Viele Händler geben schon vor Beginn der Black Week Hinweise auf geplante Aktionen oder veröffentlichen Vorschauen auf ihre Angebote – wer diese Informationen nutzt, kann zum richtigen Zeitpunkt gezielt zuschlagen.

Ein weiterer Vorteil des frühen Geschenkekaufs ist der gewonnene Zeitpuffer im Dezember. Wenn die meisten Geschenke bereits Ende November besorgt sind, bleibt im Advent endlich Raum für die schönen Dinge: Plätzchen backen, Weihnachtsmärkte besuchen, gemütliche Abende mit Familie und Freunden verbringen. Anstatt sich kurz vor dem Fest über verspätete Lieferungen oder ausverkaufte Artikel zu ärgern, kann man sich ganz auf die Vorfreude und die festliche Stimmung konzentrieren.

Zudem ist bewusstes Einkaufen während der Black Week auch eine Gelegenheit, den eigenen Konsum zu reflektieren. Wer gezielt plant, kauft meist nachhaltiger – und schenkt mit mehr Bedacht. Denn ein gut ausgewähltes Geschenk, das mit Herz und Überlegung ausgesucht wurde, hat oft einen viel höheren Wert als ein teurer Spontankauf in letzter Minute.

### WEIHNACHTEN ENTSPANNT, GEPLANT UND PREISBEWUSST VORBEREITEN

Die Black Week ist also weit mehr als nur eine Rabattaktion. Sie ist eine Einladung, Weihnachten entspannt, geplant und dennoch preisbewusst vorzubereiten. Mit etwas Organisation, einem Blick für Qualität und einer Prise Vorfreude lässt sich die schönste Zeit des Jahres genießen – ohne Stress, aber mit vielen glücklichen Gesichtern unter dem Weihnachtsbaum. *-nik-*

# MEDA BLACK WEEKS: ZEIT FÜR EINE NEUE KÜCHE

## Bei MEDA in Mülheim-Kärlich trifft individuelle Küchenplanung auf einen top Preisvorteil

Die Küche ist längst mehr als nur der Ort, an dem gekocht wird. Sie ist Treffpunkt für Familie und Freunde, Mittelpunkt des Zuhauses und oft der Raum, in dem ein großer Teil des täglichen Lebens stattfindet. Umso wichtiger ist es, dass sie nicht nur gut aussieht, sondern wirklich zu den Menschen passt, die sie nutzen.

Wer schon länger von einer neuen Küche träumt, bekommt jetzt bei MEDA Gute Küchen in Mülheim-Kärlich einen besonderen Anlass, diesen Wunsch Wirklichkeit werden zu lassen.




### FREI GEPLANTE KÜCHEN ZUM HALBEN PREIS

Vom 16. November bis 12. Dezember finden die MEDA Black Weeks statt. Frei geplante Küchen gibt es in diesem Zeitraum zum halben Preis. Das Motto „Wir halbieren die Preise, nicht Ihre Wünsche“ bringt die Aktion auf den Punkt. Denn auch während der Black Weeks bleibt die neue Küche so individuell wie ihre Besitzer. Ob moderne Wohnküche, großzügiger Treffpunkt für Familie und Freunde oder clevere Lösung für kleinere Räume: Gemeinsam mit den MEDA Küchenexperten entsteht Schritt für Schritt eine Küche, die zu den eigenen Vorstellungen und Bedürfnissen passt. Inspiration dafür gibt es direkt vor Ort: In der über 1300 m² großen Ausstellung in Mülheim-Kärlich zeigen rund 40 Musterküchen die Vielfalt moderner Küchenwelten. Unterschiedliche Farben, Materialien, Ausstattungen und Funktionen lassen sich hier entdecken, vergleichen und ganz unmittelbar erleben. Mit moderner 3D- und VR-Planung lässt sich anschließend auch die eigene Küche schon vor dem Kauf nahezu realistisch erleben. So entsteht ein konkreter Eindruck davon, wie sie später im eigenen Zuhause aussehen und wirken kann.

Die Black Weeks sind damit eine gute Gelegenheit, den Wunsch nach einer neuen Küche jetzt konkret werden zu lassen und sich bei MEDA in Mülheim-Kärlich inspirieren und persönlich beraten zu lassen. Mehr Infos: gibt es auf www.meda-kuechen.de/blackweeks oder über den QR-Code.

*-nik-/Fotos: Meda Küchen*

MEDA
BLACK WEEKS
WIR HALBIEREN DIE PREISE, NICHT IHRE WÜNSCHE
16.11.2026 – 12.12.2026

½ Preis

FREI GEPLANTE KÜCHEN ZUM 1/2 PREIS 1)

ANGEBOTS-KÜCHEN SPECIAL DEALS 2)

SPECIALDEAL [MEDANO KÜCHENZEILE]
Grifflose Küchenzeile mit viel Stauraum. Die Praktischen Schrankauszüge und das extra-hohe Schrankelement machen diese kompakte Planung zu einem echten Stauraumwunder.

INKLUSIVE
Electrolux
- Backofen KOHLH00BK, *EEK A
- Glaskeramik-Kochfeld LRR6430CK
- ASK Armatur
- Blanco Spüle
- Kühlschrank LND5FE18S1, *EEK E

A↑G E

STATT ~~10.275,–~~
3.998,–
VOLLSERVICE-PREIS 2)

JETZT TERMIN SICHERN UND RICHTIG SPAREN!

MEDA Gute Küchen
Industriestr. 51 | Mülheim-Kärlich

1) Gültig beim Kauf einer individuell geplanten Küche inklusive Lieferung & Montage bei Neuaufträgen bis 12.12.2026 im Rahmen der MEDA Black Weeks. Ausgenommen sind in unseren Prospekten, auf meda-kuechen.de sowie in unseren Filialen als reduziert gekennzeichnete Angebote. Nicht mit anderen Aktionen oder Angeboten kombinierbar. 2) Aktionspreis gültig bis 12.12.2026 für die abgebildete Angebotsküche in der dargestellten Ausführung. Informationen zu Ausstattung, Maßen, Elektrogeräten und Preis unter meda-kuechen.de/blackweeks. Nicht mit anderen Aktionen oder Angeboten kombinierbar. * EEK = Energieeffizienzklasse / Spektrum: Backöfen, Herde und Dunstabzüge A+++ – D, Geschirrspüler und Kühlschränke A – G. Alle Aktionen unter meda-kuechen.de/blackweeks. | Mit Unterstützung von KI erstellt | MEDA Küchenfachmarkt GmbH & Co. KG | Quartier 231 Gebäude C | Duisburger Str. 375 | 46049 Oberhausen

# IM GEWERBEPARK WAR MÄCHTIG WAS LOS

## St. Martin kam hoch zu Ross und die Schnäppchenjäger kamen zu Fuß





*Der St. Martin durfte beim Martinsmarkt, neben vielen anderen Attraktionen, natürlich nicht fehlen.*

*Fotos und Text: Jörg Niebergall*

Wenn St. Martin hoch zu Ross durch den Gewerbepark zieht, die Kinder auf leckere Martinswecken hoffen und die Erwachsenen auf satte Rabatte, dann ist in Mülheim-Kärlich wieder Martinsmarkt angesagt. Und der lockte am Sonntag zahlreiche Besucher zwischen Einkaufsbummel, Glücksrad und herbstlichem Markttreiben in die Einkaufsmeile. Schließlich kann man Tradition und Shopping durchaus unter einen Hut bringen – oder besser gesagt: unter einen Martinsmantel.

Von 13 bis 18 Uhr hatten die Geschäfte beim verkaufsoffenen Sonntag ihre Türen geöffnet. Und während die einen gezielt auf Schnäppchenjagd gingen, ließen sich andere einfach treiben, schauten hier, probierten dort und genossen das bunte Treiben. Schließlich muss nicht jeder Sonntagsausflug gleich in einer Einkaufstüte enden. Obwohl die Versuchung durchaus groß war.

Mittendrin statt nur dabei: Nicolina Meinjohanns vom Gewerbepark. Die hatte nicht nur zahlreiche Aktionsstände organisiert, sondern griff auch selbst zum Mikrofon, moderierte das Geschehen und sorgte am Glücksrad für strahlende Gesichter. Dort durfte Fortuna kräftig mitmischen. Wer den richtigen Dreh raushatte, konnte sich über tolle Preise freuen. Und wer leer ausging, hatte zumindest einen guten Grund, sein Glück erneut herauszufordern.

Auch zahlreiche Unternehmen nutzten die Gelegenheit, sich und ihre Angebote vorzustellen, Besucher zu informieren und mit kleinen Giveaways für Freude zu sorgen. Da wanderte so manches Werbegeschenk in die Tasche, während an anderer Stelle bereits die nächste Überraschung wartete.

Besonders die kleinen Gäste kamen auf ihre Kosten. Denn was wäre ein Martinsmarkt ohne seinen Namensgeber? Als St. Martin hoch zu Ross erschien und Martinswecken verteilt wurden, rückten selbst die schönsten Sonderangebote für einen Moment in den Hintergrund.

Zusätzlichen Trubel versprach der Flohmarkt in der Gebrüder-Pauken-Straße. So wurde aus dem verkaufsoffenen Sonntag ein abwechslungsreicher Familienausflug. Fazit: St. Martin teilte einst seinen Mantel – im Gewerbepark teilte man diesmal gute Laune, Geschenke und jede Menge Einkaufslust.







# DEN FORD KUGA PLUG-IN-HYBRID JETZT SICHERN

## Attraktive Sonderkonditionen für Gebrauchtwagen jetzt bei Norren & Hoffmann

Elektrisch durch den Alltag, flexibel auf langen Strecken und dabei komfortabel unterwegs: Der Ford Kuga Plug-in-Hybrid verbindet die Vorteile zweier Antriebswelten. Das Autohaus Norren & Hoffmann bietet das beliebte SUV auch als Gebrauchtwagen jetzt zu besonders attraktiven Sonderkonditionen, wie z.B. einer niedrigen monatlichen Rate an.

Die Anforderungen an ein modernes Fahrzeug sind heute vielfältiger denn je. Es soll sparsam im Verbrauch, komfortabel, geräumig und möglichst umweltfreundlich sein. Gleichzeitig möchten Autofahrer auch auf längeren Strecken unabhängig und flexibel bleiben. Genau hier setzt der Ford Kuga Plug-in-Hybrid an. Mit seiner Kombination aus Elektro- und Benzinmotor bietet er eine interessante Alternative für alle, die die Vorteile der Elektromobilität nutzen möchten, ohne vollständig auf einen Verbrennungsmotor zu verzichten. Beim Ford Kuga Plug-in-Hybrid sind je nach Modell und Fahrbedingungen elektrische Reichweiten von rund 65 Kilometern und mehr möglich. Auch beim Verbrauch kann der Kuga überzeugen. In einem Spritspar-Test der Zeitschrift Auto Bild wurde ein Durchschnittsverbrauch von 3,55 Litern auf 100 Kilometer ermittelt. Doch der Ford Kuga hat weit mehr zu bieten als seinen sparsamen Antrieb. Das SUV verbindet eine moderne, sportliche Optik mit einem großzügigen



*Der Kuga macht nicht nur optisch was her.* Foto: KI generiert

Innenraum und hohem Fahrkomfort. Auch für Freizeitaktivitäten und größere Transportaufgaben ist der Kuga interessant. Je nach Ausführung verfügt der Plug-in-Hybrid über eine gebremste Anhängelast von bis zu 2100 Kilogramm.

### EINE BESONDERE GELEGENHEIT

Eine besonders attraktive Gelegenheit bietet sich derzeit beim Ford-Partner Norren & Hoffmann. Die ersten Leasingverträge zahlreicher Ford Kuga Plug-in-Hybrid laufen jetzt aus. Das Besondere daran: Sämtliche Fahrzeuge wurden mit umfassenden Service- und Verschleißpaketen geleast und während ihrer Laufzeit entsprechend betreut. Damit stehen Autokäufern nun besonders gepflegte und regelmäßig gewartete Fahrzeuge zu außergewöhnlich attraktiven Konditionen zur Verfügung.

Teilweise sind diese Ford Kuga Plug-in-Hybrid bereits für nur 40 % ihres ursprünglichen Listenpreises (UVP) erhältlich. Für Käufer bedeutet das: modernste Hybridtechnologie, hoher Fahrkomfort und eine umfangreiche Ausstattung zu einem Bruchteil des ehemaligen Neupreises.

Eine Gelegenheit, die zeigt, dass zeitgemäße Mobilität und ein besonders attraktives Preis-Leistungs-Verhältnis hervorragend zusammenpassen. *-nik-*







Deine Welt der Räder.

stadler

# ABVERKAUF AUSSTELLUNGS RÄDER

## MI 18. - SA 21. NOV.

SCOTT · BULLS · KTM
cannondale · GAZELLE · HERCULES
FLYER · i:SY · KALKHOFF
cervélo
COLNAGO
PEGASUS

# 20 % EXTRARABATT

## BIS 65 % GESAMTERSPARNIS

- Auf alle Räder auf der Ausstellungsfläche
- Auch auf bereits reduzierte Ware

**0 % FINANZIERUNG IN 24 RATEN OHNE ZINSEN [1)]**

# BLACK FRIDAY DEALS

## BEKLEIDUNG | HELME | SCHUHE

VAUDE · GIRO · SCOTT · DYNAMICS · DARE 2B
GOREWEAR · castelli · assos · Q36.5 · northwave
FOX · CRAFT · GAERNE · CRATONI · GONSO

# 20 % EXTRARABATT

## BIS 70 % GESAMTERSPARNIS

**16. - 30. NOV.**
VOR ORT & ONLINE

**MÜLHEIM-KÄRLICH** Industriestraße 15 Mo - Fr 9:30 - 19:00 Uhr, Sa 9:30 - 18:00 Uhr

22x in deiner Nähe.

Zweirad-Center Stadler Mülheim-Kärlich GmbH, Industriestr. 15, 56218 Mülheim-Kärlich. Irrtümer, Druckfehler, Preisänderungen und Liefermöglichkeiten vorbehalten. Teilweise keine Originalabbildungen.
1) Nicht kombinierbar mit anderen Rabatt-Aktionen. Solange der Vorrat reicht. Bitte beachten: Kredite kosten Geld und müssen zurückbezahlt werden. Aktion bis 24.12.2026